



МОДЕЛ ЗА ПРИЛОЖЕНИЕ НА СЛЪНЧЕВИ ТОПЛОФИКАЦИИ НА МЕСТНО И НАЦИОНАЛНО НИВО



Проектът „Слънчева Топлофикация - иновативно решение за устойчиво енергийно развитие, модел за приложение в България” се финансира в рамките на Програмата за подкрепа на НПО в България по Финансовия механизъм на Европейското икономическо пространство 2009-2014 г.“ www.ngogrants.bg

Този документ е създаден с финансовата подкрепа на Програмата за подкрепа на неправителствени организации в България по Финансовия механизъм на Европейското икономическо пространство. Цялата отговорност за съдържанието на документа се носи от Сдружение „КРЕАКТА” и при никакви обстоятелства не може да се приема, че този документ отразява официалното становище на Финансовия механизъм на Европейското икономическо пространство и Оператора на Програмата за подкрепа на неправителствени организации в България.

СЪДЪРЖАНИЕ

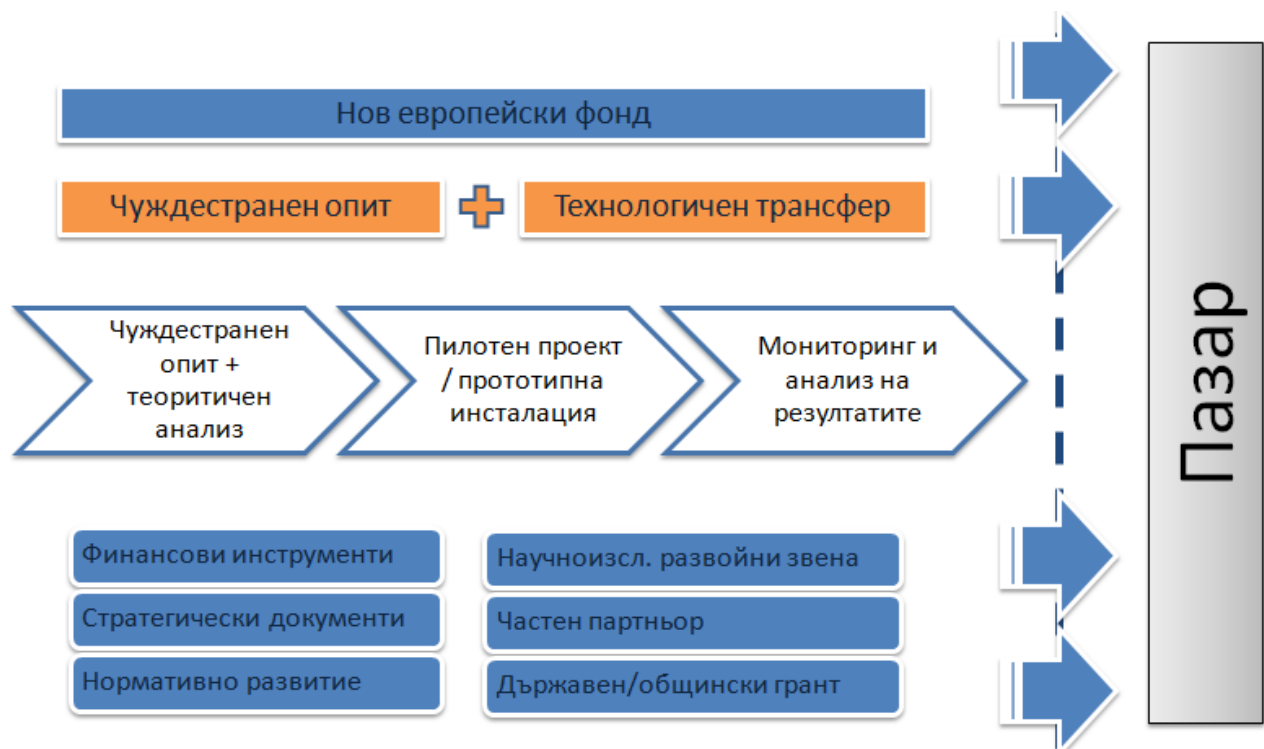
I.	Проучване на чуждестранния опит и технико-икономически анализ	3
II.	РАЗВИТИЕ НА ТЕХНОЛОГИЯТА НА МЕСТНА ПОЧВА	3
1.	ПИЛОТНИ ПРОЕКТИ	3
2.	ПОДГОТОВКА	3
3.	РЕАЛИЗАЦИЯ	4
III.	НАСЪРЧИТЕЛНИ МЕХАНИЗМИ И БЛАГОПРИЯТНА СРЕДА	4
1.	ЗАКОНОВА И РЕГУЛАТОРНА РАМКА	4
2.	СТРАТЕГИЧЕСКИ ДОКУМЕНТИ	5
3.	ЛИЦЕНЗИРАНЕ НА ТЪРГОВЦИ НА ТОПЛОЕНЕРГИЯ	8
4.	ФИНАНСОВИ ИНСТРУМЕНТИ	9
IV.	УЧАСТНИЦИ В ПРОЦЕСА	9
1.	ВОДЕЩА КОМПАНИЯ НА ПРОЕКТА	9
2.	ИНВЕСТИТОРИ	9
3.	ФИНАНСОВИ ИНСТИТУЦИИ	9
4.	КУПУВАЧИТЕ НА ЕНЕРГИЯ	9
5.	КОНСУЛТАНТИ И ЕКСПЕРТИ	10
6.	ДЪРЖАВНА И ОБЩИНСКА ВЛАСТ	10
7.	МЕСТНИ ПРОИЗВОДИТЕЛИ – ЗЕЛЕНИ РАБОТНИ МЕСТА	10
8.	НАУЧНО ИЗСЛЕДОВАТЕЛСКИ И РАЗВОЙНИ ЗВЕНА (НИРЗ)	10
V.	БИЗНЕС МОДЕЛ	11
VI.	АНАЛИЗ/САМООЦЕНКА НА МОДЕЛА (SWOT ANALYSIS):	13
VII.	Заключителни послания	15
VIII.	Заклучения	16

I. ПРОУЧВАНЕ НА ЧУЖДЕСТРАННИЯ ОПИТ И ТЕХНИКО-ИКОНОМИЧЕСКИ АНАЛИЗ

- Проучване за състоянието на техниката в държави с челен опит. Посещение на място. Техничко-икономически анализ на технологиите.
- Проучване на теоретичния модел: съществуваща литература и научни публикации
- Осъществяване на контакти с водещи чуждестранни консултантски организации
- Участие на наши консултанти в обученията или международни проекти за трансфер на технологията.
- Анализ на технико-икономически възможности за реализация на соларни топлофикации в страната

II. РАЗВИТИЕ НА ТЕХНОЛОГИЯТА НА МЕСТНА ПОЧВА

1. ПИЛОТНИ ПРОЕКТИ



2. ПОДГОТОВКА

- Разпознаване на потенциални заинтересовани партньори: топлофикация и/или община
- Оценка на възможност за пилотен проект
- Оценка на инвестицията и очакваните резултати
- Оценка на финансовите инструменти
- Оценка на възможно участие на Научно изследователски развойни звена (НИРЗ)
- Привличане на чуждестранни експерти
- Създаване на стратегически партньорства: взаимодействие между частен и обществен сектор

3. РЕАЛИЗАЦИЯ

- Инвестиционен проект
- Мониторинг - минимум 3 годишен период
- Оценка на ефекта и очакваните резултати
- Разпространение на резултатите
- Създаване на местен експертен капитал: обучения и последващи комерсиални проекти

III. НАСЪРЧИТЕЛНИ МЕХАНИЗМИ И БЛАГОПРИЯТНА СРЕДА



1. ЗАКОНОВА И РЕГУЛАТОРНА РАМКА

Рамкови документи за развитие на енергетиката в България

Дейностите в обхвата на централизираното топлоснабдяване и възобновяемите енергийни източници се регламентират от:

Законите касаещи енергийните ресурси, енергията и енергийната ефективност;

Националната енергийна стратегия и краткосрочни планове за действие;

Парламентарната комисии по енергетика;

Държавната комисия за енергийно регулиране;

Специфичните наредби (подзаконови актове), норми, правила и стандарти;
Асоциацията на производителите и доставчиците на топлинна енергия;
Специфичните регионални наредби на топлофикационните дружества;
Асоциацията на фирмите за топлинното счетоводство;
Асоциацията на потребителите на енергия.

Основната законова база включва:

Закон за енергетиката

Закон за енергийната ефективност

Закон за Възобновяеми и алтернативни енергийни източници и биогорива (ЗВАЕИБ)

Закон за опазване на околната среда (ЗООС)

Енергийна стратегия на Република България

Национална енергийна стратегия до 2020г.

Национална дългосрочна програма за насърчаване използването на ВЕИ

Национален план за действие за енергията от възобновяеми източници

Наредба за ЕСКО договорите

Наредби регулиращи инвестиционния процес и използването на ВЕИ

Наредби и норми за опазване чистотата на въздушната среда

Наредба за издаване на лицензи на търговци на топлинна енергия

Други свързани нормативни актове като:

Наредба № 16 - 334 третираща услугите за доставка на топлинна енергия

Наредба за регулиране цените на топлинната енергия и др

Необходима е актуализация на законовата и нормативната уредба с изрично упоменаване, стимулиране и урегулиране на дейностите свързани с финансирането, проектирането, изграждането и експлоатацията на слънчеви топлоснабдителни централи.

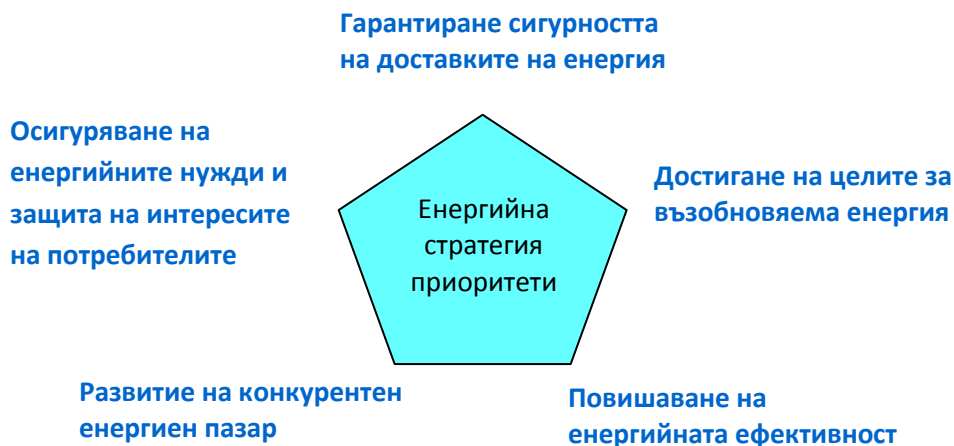
2. СТРАТЕГИЧЕСКИ ДОКУМЕНТИ

Европейска и Национална Енергийни стратегии 2020

Устойчивото енергийно развитие на страните в Европа е изведено като център на енергийната политика и постигането му е обвързано с достигането на 20-процентно намаляване на емисиите на парникови газове спрямо 1990 г. и 20-процентов дял на ВЕИ в общия енергиен микс на Европейския съюз (ЕС).

В тази връзка европейската енергийна политика, която в сградния и промишления сектор би могла да се материализира с прилагането на модела за слънчеви топлофикации, е насочена към приоритетното направление на намаляване енергоемкостта на икономиката и увеличаване на енергийната ефективност в т.ч. и на сградния фонд чрез преминаване към енергийно независими или нулево-енергийни сгради с крайна цел ограничаване на външната зависимост на Европейския съюз от вносни енергийни ресурси.

Основните приоритети в Енергийната стратегия на България са насочени към 5 главни направления:



Националната стратегия поставя акцентите върху производството на чиста и нискоемисионна енергия от възобновяемите източници, както и върху баланса на количеството и цените на топло и електроенергия, произведени от възобновяеми източници, ядрена енергия, въглища и природен газ.

Високата степен на "електрификация" на бита в страната води до три пъти повече разходи на първична енергия, респективно и вредни емисии в сравнение с екологичната и по-евтина алтернатива на слънчевото топлоснабдяване. От друга страна електропроизводствените централи и топлофикациите са един от основните източници на въглеродни емисии.

С нарастването на дяла на възобновяемите енергийни източници ще се диверсифицират собствените източници и ще се намали замърсяването на околната среда.

Енергийната стратегия предвижда запазване и развитие на централизираното топлоснабдяване, като дружествата трябва да бъдат технически модернизирани и финансово стабилизирани.

Дялове на възобновяемите източници от техническия им потенциал в България, %



Насърчителни насоки в националната енергийна стратегия и свързаните с нея рамковите документи за развитие на енергетиката в България

С цел успешно изпълнение на целите за ВЕИ държавата ще оказва институционална подкрепа на инвеститори в допълнителни нови мощности.

Активно ще се подкрепят методите за високоефективно комбинирано производство на топлинна и електрическа енергия с акцент върху технологиите, използващи ВЕИ.

В бъдеще топлофикациите се задължават да поддържат резерви от алтернативни горива, които да създават буфер между доставките на природен газ и топлоснабдяването на потребителите.

Топлофикационните дружества са задължени да участват в европейската схема за търговия с емисии на парникови газове на принципа "замърсителят плаща" чрез закупуване на квоти за отделяне на парникови газове при производството на електро и топлинна енергии.

Целта на схемата е да насърчи по пазарен начин развитието и разпространението на нискоемисионни и високоефективни технологии.

Приходите от емисии ще се акумулират в националният бюджет, като не по-малко от 50% от тези приходи трябва да бъдат използвани за борба с климатичните промени, включително за насърчаване на ВЕИ.

Облекчаване на процедурите по изграждане на малки (битови) ВЕИ енергийни мощности като инсталации за оползотворяване на слънчевия потенциал за топла вода, отопление и/или производство на електрическа енергия.

Промени в действащите нормативни документи по отношение на участниците в инвестиционния процес и задълженията им във връзка с изискванията на Директива 2009/28/ЕО относно проектирането на сгради и използването на енергия от възобновяеми източници в тях.

Необходима актуализация на националната Енергийна стратегия и свързаната с нея законова и нормативна уредба

Извън системата на преференциално ценообразуване други механизми за насърчаване развитието на ВЕИ на практика не се прилагат.

При производството на енергия от възобновяеми източници за топлинни и охладителни нужди няма развити механизми за подкрепа.

В националната Енергийна стратегия се поставя акцентите върху производството на чиста и нискоемисионна енергия от възобновяемите източници, но под енергия от ВЕИ се разглежда само генериране на електрическа енергия чрез фотоволтаични панели, а производството на топлинна енергия от ВЕИ и по-специално от слънчева енергия не е оценено въпреки, че в страната има дългогодишна практика и реализирани проекти за локално и централизирано топлоснабдяване от биомаса, както и многобройни слънчеви сградни инсталации за топла вода и в редки случаи за отопление.

В тази връзка е наложително тази празнота в националната енергийна стратегия да бъде попълнена с актуализирани текстове не само в този документ, но и в свързаните закони и подзаконови разпоредби.

Нашето законодателство и нормативна уредба трябва да бъдат развити и допълнени със специфични енергийни данъци вкл. и данъци за емисии на CO₂, SO₂, освобождаване от данък печалба за инвестиции в слънчеви топлоснабдителни системи, намаляване на ДДС до 5% за произведена слънчева топлинна енергия.

Съпоставяне на иновативната концепция на слънчевата топлофикация като алтернатива за устойчиво енергийно развитие и постигане на енергийна независимост

- Доставя над 30% нулево емисионна евтина топлинна енергия за отопление
- Доставя над 60% нулево емисионна евтина топлинна енергия за топла вода
- Модернизира и стабилизира финансово съществуващите топлофикационни дружества
- Намалява значително въглеродните и прахови емисии в централизирано топлоснабдените населени места
- Подобрява хидравлическите режими на съществуващите топлопреносни мрежи
- Създава условия за нови производства и работни места
- Допринася нови знания и умения за българските енергийни специалисти
- Създава условия за енергийно независими общини със зелени/0-емисионни топлинни слънчеви централи в комбинация с биомаса за топло и студо снабдяване на 0-енергийни сгради
- Създава нова енергийна култура на политици, инвеститори, финансисти, енергетици и енергопотребители
- Придава нов, атрактивен обществен имидж на централизираното топлоснабдяване
- Поради безспорната енергийна, икономическа и екологична ефективност на слънчевата топлофикация „отключва“ финансовите институции и бизнес-инициативи за конкурентно инвестиране в такива проекти
- Материализира държавната, регионална и местна политика в областта на енергийната ефективност и намаляване на парниковите газове

Тази технология не е разпозната в страната въпреки че тя е социално значима, защото хората в България имат негативно отношение към топлофикациите.

3. ЛИЦЕНЗИРАНЕ НА ТЪРГОВЦИ НА ТОПЛОЕНЕРГИЯ

Облекчаването на режима на лицензиране на търговците на енергия и на слънчеви топлофикации ще доведе до увеличаване броя на реализираните проекти използващи тази технология.

Подобно на буферирането на излишната енергия от фотоволтаика в електрическата мрежа, обратното изкупуване на топлинна енергия по връщащата вода е възможна техника за насърчаване на производство на топлина от слънце в сградите. Така ще се намали необходимостта от изграждането на големи колекторни полета в покрайнините на градовете, а в някои случаи този подход може да избегне изцяло необходимостта от

такива. Smart grid с топлинна енергия на ниво квартал където имаме множество буфери, споделена топлоенергия. Има много играчи които си споделят енергията.

4. ФИНАНСОВИ ИНСТРУМЕНТИ

- Ниско лихвени заеми, JESSIKA + 20% държавен грант по оперативна програма.
- Нов европейски фонд, специализиран за дългосрочни инвестиции в областта
- Фонда за енергийна ефективност

Интегрирани планове за малките населени места (JESSIKA финансира малките населени места) На практика може да се очаква че краткосрочен период 1-3 год. Ще има инструменти за подобни нисколихвени дългосрочни финансираня на проекти

IV. УЧАСТНИЦИ В ПРОЦЕСА

1. ВОДЕЩА КОМПАНИЯ НА ПРОЕКТА

Инвеститорска компания или инвестиционен фонд . ЕСКО компания или действаща топлофикация. Инвеститори са физически лица и фирми, обществени целеви фондове/програми за ВЕИ, енергийна ефективност и опазване на околната среда, купувачи на слънчевата топлинна енергия, банки

2. ИНВЕСТИТОРИ

Типични нива на инвестициите от физически лица и фирми е от 2 до 25 хил.евро. Инвеститорите получават лихви върху инвестиционния си дял. Минималният срок на договори за финансиране на слънчеви топлофикации е 7-8 години при сегашните цени на топлинната и електроенергия и банковите лихви по кредитите. В перспектива този срок успоредно с неминуемото увеличение на цените на енергията може да бъде редуциран до 5-6 години.

3. ФИНАНСОВИ ИНСТИТУЦИИ

Банки, Насърчителни фондове, ФЕЕВИ и др.

4. КУПУВАЧИТЕ НА ЕНЕРГИЯ

Купувачите на енергия са много важни участници, те гарантират от самото начало на проекта финансовото си участие чрез изкупуване на енергията от 8 до 20 години.

Потенциални купувачи на енергия могат да бъдат:

- ЕСКО компании
- Съществуващи топлофикации/топлофикационни дружества
- Компании за енергийни услуги вкл. дялово разпределение
- Общински фирми за централизирано топлоснабдяване
- Сдружения за публично-частно партньорство

5. КОНСУЛТАНТИ И ЕКСПЕРТИ

Експертният потенциал е ключов за изготвяне на аргументирани проектни предложения и правилната им оценка от енергийна, финансова и технологична гледна точка. Разпознават се следните подгрупи:

- Анализатори – изготвят предварителен анализ и оценка на потенциала на технологията
- Проектанти – отговорни за изготвянето на конкретно проектно предложение в идейна, техническа и работна фаза
- Експерти качествен контрол и мониторинг – необходим за документиране и анализ на резултати, както и за бъдещо технологично развитие
- Консултанти по отделните технологични области, както и финансови и правни консултанти

6. ДЪРЖАВНА И ОБЩИНСКА ВЛАСТ

Опитът показва, че повечето напредничави технологии се развиват на местно ниво, а едва след доказването им като добра практика биват приети и подпомогнати от държавната власт. За ускоряване на процеса и подобряване на връзката между пазарната среда, институциите и научно-развойните звена е важно да се делегират по-големи права и частична финансова автономност на общините и другите стратегически местни структури.

Държавната и общинската власт могат да бъдат ключов партньор за успешното внедряване на технологии на бъдещето, които водят до повишаване на конкурентноспособността на икономиката, отваряне на нови работни места, а в крайна сметка и до подобряване на условията на живот. Добрата комуникация, ефективността на администрацията и не на последно място - далновидността на управниците са от ключово значение за това дали властите ще са в помощ на бизнеса и ще спомогнат за подобряване на пазарната среда.

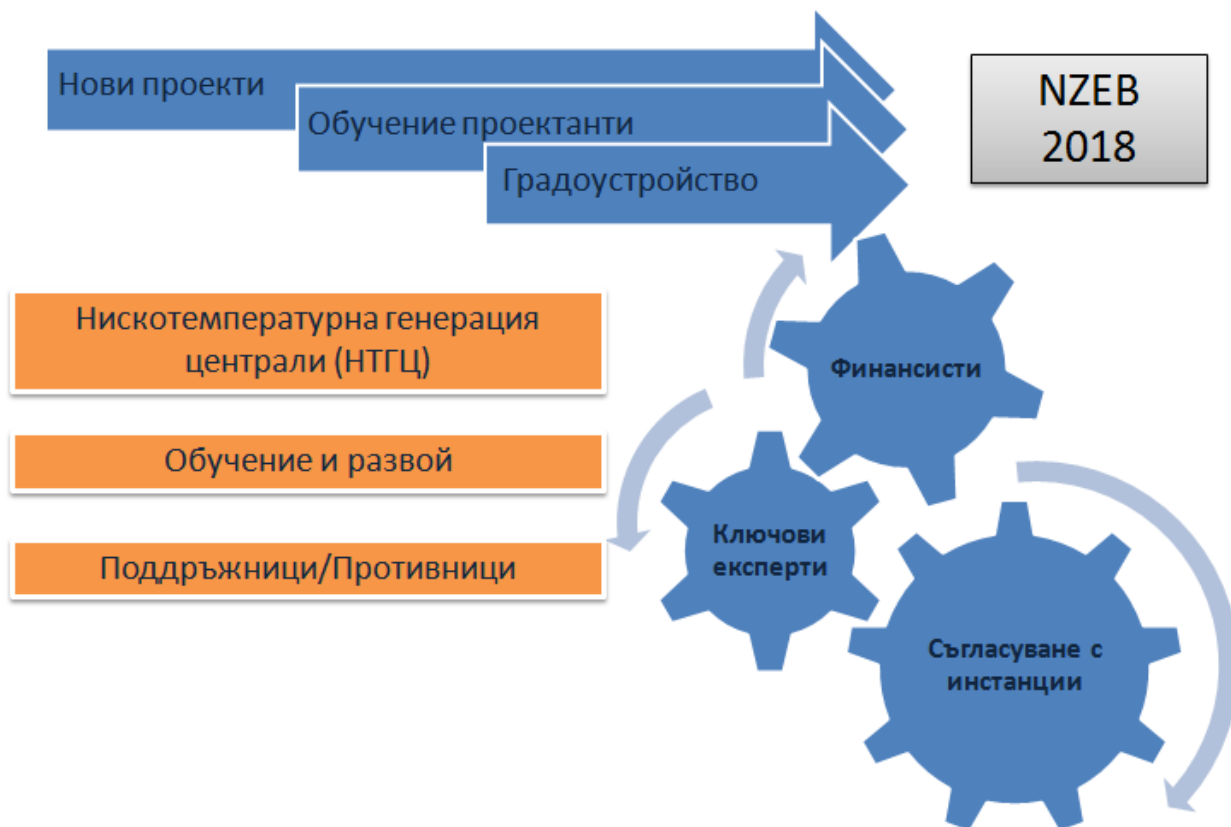
7. МЕСТНИ ПРОИЗВОДИТЕЛИ – ЗЕЛЕНИ РАБОТНИ МЕСТА

Практиката показва, че зелените технологии правят производствата частично или напълно енергийно независими, а с това и по-конкурентноспособни на националния и глобалния пазар. Освобождават се капитали, които могат да бъдат инвестирани към увеличаване на производството, наемане на нов или допълнителна квалификация на наличния персонал, научно-развойни инициативи и други. Освен откриването на нови работни места на местно ниво се променя и конюктурата на работния пазар, нуждаещ се не само от повече, но и от по-квалифицирани кадри. Всяка следваща стъпка увелича следваща след себе си – в случая се поражда нужда от обучение и научен-технически развой.

8. НАУЧНО ИЗСЛЕДОВАТЕЛСКИ И РАЗВОЙНИ ЗВЕНА (НИРЗ)

Научнотехнологичният развой е сърцето на конкурентноспособността на всяка национална икономика. Най-важният капитал в днешно време са знанията. В този контекст инвестициите насочени към университети, лаборатории или фирмени R&D отдели могат да

генерират стратегически предимства за бизнеса. Добрата комуникация между представителите на бизнеса и представителите на тези звена е от решаващо значение за дефиниране на проблемите от практиката, създаването на доверие и обща работна среда, внедряването на иновациите като пазарна практика и т.н.



V. БИЗНЕС МОДЕЛ

Изграждане на стратегия за стартър бизнес, базирана на бизнес модел:



www.businessmodelgeneration.com

1. Клиентски сегменти

- Топлофикации
- Комунални общности

2. Стойност, която предлагаме

- Повишаване на конкурентоспособността (Топлофикации)
- Пренасочване на финансови ресурси към други сектори (Топлофикации и комунални общности)
- Пълна или частична енергийна независимост (Топлофикации и комунални общности)
- Подобряване на условията и качеството на живот (Комунални общности)

3. Ключови партньори

- Чуждестранни експерти (познания и опит)
- Инвеститори (финансов ресурс, внедряване на технология)
- Държавна/общинска власт кметове (финансов ресурс, внедряване на технология)
- Местни производители (финансов и/или човешки ресурс)
- Финансови институции (финансов ресурс)
- Топлофикации (финансов и/или човешки ресурс)
- Търговци на топлоенергия (финансов и/или човешки ресурс, внедряване на технология)
- ЕСКО (внедряване на технология)
- Научно изследователски развойни звена (познания и опит)

4. Ключови ресурси

- Познания и опит (предварителни анализи, симулации, обмен, проучвания, изследвания, тестове и прототипи)
- Технологичен ресурс (достъпни пазарни технологии, адаптации на съществуващи решения)
- Финансов ресурс (ниско лихвени кредити, грантови схеми, субсидии, фондове)
- Човешки ресурс (експерти, консултанти, проектанți, анализатори)
- Контакти и позиции за внедряване на технология (рискови инвеститори, държавна и местна власт, дистрибуторски мрежи, контакти с търговци и доставчици)

5. Ключови дейности

- Технологичен трансфер (изучаване на добри практики, адаптиране към местните условия)
- Собствен технологичен развой, изследвания и оптимизация
- Развитие на нормативна уредба
- Обучение на проектанți, ключови експерти и финансиста във връзка с 2018-2020 програма
- Лицензиране на търговци на топлоенергия
- Добавяне на технологията като елемент в стратегическите документи в страната
- Обратно изкупуване на произведена в сградите топлинна енергия

6. Взаимоотношения с клиенти

- Автоматизиран производствен процес (Топлофикации)
- Гаранция за качество, следгаранционно сервизно обслужване, поддръжка и мониторинг (Топлофикации и комунални общности)

- Собствен принос, интерактивност и самоучастие в развитието и приложението на технологията (комунални общности)
- Достъп до информация (комунални общности)

7. Канали

- през представители на местната власт (кметове, общински съветници и т.н.) – комунални общности
- експерти и браншови организации; фирмен R&D отдел; научноизследователски звена – топлофикации
- форуми, конференции, събития – топлофикации и комунални общности
- интернет комуникация (форуми, блогове, социални мрежи) – комунални общности
- интегриран подход посредством създаване на информационна мрежа – събития, обучения, интернет комуникация, срещи, лобизъм

8. Структура на разходите

- Технологични разходи (оборудване за мониторинг и поддръжка)
- Развойни разходи (тестове, прототипи, сертифициране, обучения)
- Комуникационни разходи (изграждане и поддържане на интегрирана информационна мрежа)
- Режимни (в т.ч. офисни пространства, хонорари, заплати, счетоводство и др.)

9. Източници на приходи

- Търговия с услуги (консултантски услуги и проектиране)
- Търговия с продукти (слънчеви колектори, сезонни акумулатори, хибридни панели и др.)
- Търговия с интелектуална собственост (лицензионни права и патенти)

Бележки:

- Изготвяне на профили на клиенти за всеки клиентски сегмент – иновативни, свободомислещи, консервативни, активни, затворени, (дез)информирани и т.н.
- Изготвяне на стратегия на подход в комуникацията с клиентските сегменти спрямо специфичния профил.
- Създаване на дълготрайни взаимоотношения и поддържане на комуникация с клиенти. Развитие на предлаганата услуга/продукт.

VI. АНАЛИЗ/САМООЦЕНКА НА МОДЕЛА (SWOT ANALYSIS):

Силни страни: Параметри на модела, които дават предимство пред други модели

Слаби страни: Показатели на модела, които се по-лоши спрямо други алтернативни модели

Потенциални възможности: Външни фактори за подобряване на модела (повишаване на доходността)

Потенциални рискове: Външни фактори, които могат да влошат показателите на модела

Силни страни	<ul style="list-style-type: none"> • Първо гражданско участие в модел за развитие на слънчева топлофикация – висока степен на иновативност • WIN-WIN концепция на проект за финансовата
---------------------	---

	<p>компания/фонд и атрактивни условия за инвеститорите</p> <ul style="list-style-type: none"> • Прозрачност на инвестициите в реална слънчева топлинна централа/система • Маркетинг-ефект за финансовата компания/фонд • „Пъстрата“ инвестиционна схема на модел мобилизира голям брой участници с обществени и индивидуални ресурси на национално и местно ниво, което поражда доверие чрез смекчен/споделен финансов риск при това в дългосрочен план • Пренос на водещи енергийни технологии и ноу-хау
Слаби страни	<ul style="list-style-type: none"> • Дълъг срок на подготвителната фаза и съгласувания с местните, регионални и държавни институции • По-сложно управление на проектите поради големия брой инвеститори и участници • Инвеститорите не могат ясно да отличат инвестицията си за специфичен проект поради едновременно изпълнение/подготовка/експлоатация на група проекти • Инвестиционни затруднения при сгради-крайни потребители на енергия без изградени водни отоплителни инсталации
Потенциални възможности	<ul style="list-style-type: none"> • Съществуващият Фонд за енергийна ефективност и ВЕИ с експертен капацитет и богата практика е отлична възможност за съвместно изпълнение на проекти за слънчева топлофикация • Този модел може да бъде приложен от други ЕСКО компании за слънчева топлофикация • Моделът стимулира пазара на енергийни услуги от слънчеви централи • Може да допринесе за подобряване финансовите схеми на съществуващи ЕСКО проекти • Подобрява проектната ликвидност при кандидатстване за банкови заеми • Стимулира местния пазар за производство на високоефективни термични слънчеви колектори с дългосрочни гаранции и експлоатационен живот • Натрупване на знания и опит за реализация на слънчеви топлофикации
Потенциални рискове	<ul style="list-style-type: none"> • Липса на специфична нормативна работна рамка за този тип проекти • Липса на конкурентен, либерализиран пазар на услуги за централизирано топлоснабдяване • Исторически натрупано недоверие в гражданите към услугите на централизираното топлоснабдяване в градовете със съществуващи топлофикационни

	<p>предприятия</p> <ul style="list-style-type: none"> • Технически сривове или съдебни дела при функциониращи слънчеви централи могат да ограничат финансовите потоци към инвеститорите • Банкрут/закриване на финансовата компания, институцията или купувач(и) на топлинна енергия • Липса на нови ЕСКО проекти за слънчева топлофикация
--	---

VII. ЗАКЛЮЧИТЕЛНИ ПОСЛАНИЯ



Европейската комисия

Може да се направи съвсем нов Европейски финансов инструмент – Нов Европейски фонд за финансиране на чисти и социално значими технологии

Чрез един пилотен проект Европейската банка може да разпознае тази технология като възможност за създаване на отделен фонд, който да финансира дългосрочно, с ниски лихви подобни инсталации

Енергийни стратегии

Добавяне на технологията като елемент в стратегическите документи в страната, защото тя директно може да повлияе с дялово участие в необходимите ефекти.

Законодателство

Необходима е актуализация на законовата и нормативната уредба с изрично упоменаване, стимулиране и урегулиране на дейностите свързани с финансирането, проектирането, изграждането и експлоатацията на слънчеви топлоснабдителни централи.

Да се заложи в закона на енергетиката обратното изкупуване на енергия. За да се буферира топлинна енергия, с обратен топломер на температура/мощност ако се връща със същата температура и мощност

Правителство

Държавата може да стимулира чрез данъци или други механизми слънчевата технология Облекчен на режим на лицензиране (със стимули) на частни доставчици/търговци на топлинна енергия.

Предложение към общинските и държавни власти да зложат в стратегическите си документи използването на такива технологии за устойчиво развитие на енергийния сектор със увеличаване на дяла на възобновяемата топлоенергия.

По примера на новата наредба 7 и наредбата за паспортизация на сградите когато се взимат решения да се оцени задължително делът на възобновяемите източници.

Общини

При изготвянето на плановете за устойчиво развитие и общинските планове по енергийна ефективност да бъде споменато и заложено интегрирането на ВЕИ в съществуващите топлофикационни и охладителни системи и да бъде задължително анализирано при планиране на и реконструкция на съществуващи топлофикации. Веднъж към съществуващия сектор, втори път към решаване на проблемите на устойчивото енергийно решение на малки и средни по големина градове, на квартали.

VIII. ЗАКЛЮЧЕНИЯ

За постигане на амбициозните цели на ЕС за използване на възобновяеми енергийни източници (ВЕИ), считаме интегрирането на ВЕИ в съществуващите топлофикационни и охладителни системи и по-широкото използване на нови системи за централно отопление и охлаждане с висок дял на ВЕИ като ключови решения.

Особено големи слънчеви централи в диапазона MW в комбинация с други ВЕИ в топлофикационни и охладителни системи значително ще допринесат за рентабилно изпълнение на европейските директиви, свързани с ВЕИ в страните-членки на ЕС.

Слънчевата технологията представлява добра възможност за постигане на стратегическите цели на общините за използване на възобновяема енергия, намаляване на въглеродния отпечатък и постигане на устойчиво развитие.

Изготвеният модел може да послужи като отправна точка за създаването на политики за балансирано развитие в дългосрочен план и реализацията на устойчиви решения на местно ниво.